



DUMONT Sécurité est une société reconnue comme le leader de la distribution de matériel destiné aux services d'urgence (sapeurs-pompiers – SDIS, SAMU et ambulanciers), aux collectivités et aux entreprises : matériel de premiers secours, de lutte contre l'incendie et d'équipements de protection individuelle (E.P.I.). Également spécialiste pour le volet maintenance de ses produits, la société apporte un réel service à ses clients grâce à une équipe de techniciens de maintenance formés et habilités par ses fournisseurs.

Pour soutenir sa croissance et poursuivre sa politique d'excellence en termes de service, qualité produits et proximité clients, DUMONT Sécurité recrute, **pour une intégration en janvier**, un :

★ **Technico-Commercial h/f - Matériel urgence-premiers secours – équipements de protection individuels**
Poste basé en home-office – Centre-Est

Véritable Business développeur, vous êtes le garant d'une croissance forte et durable sur votre secteur (départements 01, 42, 43, 58, 69, 71). Pour mener à bien cette mission :

- Vous développez, par une prospection active, votre portefeuille clients (SDIS, SAMU, collectivités, grands groupes, PME, PMI...) et les comptes à fort potentiel.
- Vous renforcez les relations avec vos clients les plus significatifs grâce à votre grande présence sur le terrain.
- Vous travaillez en étroite collaboration avec le service commercial et assurez un reporting régulier auprès de votre Direction.
- Entièrement responsable de vos résultats, vous gérez votre périmètre avec une grande autonomie.

H/F, de formation commerciale et/ou technique, vous justifiez impérativement d'une expérience réussie de minimum 3 ans dans la vente BtoB. Une expérience dans la vente de produits techniques et/ou la connaissance du métier du secours ou de l'urgence seraient un plus.

Personne d'action, vous êtes avant tout tournée vers la performance commerciale. Vous créez une relation de proximité avec vos clients et êtes toujours prêt à vous investir. Dynamique, tenace et organisé, vous avez le goût du défi et du travail bien fait. Idéalement résidant sur la région Ile de France, vous êtes habitué aux déplacements réguliers sur l'ensemble de votre secteur. Bonne maîtrise des outils informatiques.

Rémunération fixe et variable, voiture de service, ordinateur et téléphone portable. Formation technique aux produits prévue dès votre intégration.

Pour postuler à l'offre, envoyez-nous votre CV et lettre de motivation en indiquant la référence **DMZES1** par email à candidat@elatos.fr ou postulez directement sur le site web www.elatos.fr.