



Depuis bientôt 20 ans, **Global Wind Power** fait partie des leaders internationaux du développement de parcs éoliens. Groupe européen d'origine scandinave, **Global Wind Power** développe, construit et vend des parcs éoliens, comptant à ce jour plusieurs centaines d'éoliennes installées et **plus de 700 MW en service**. La filiale française, implantée en 2002, affiche d'impressionnantes réalisations et d'excellentes perspectives de croissance pour les années à venir. Afin de renforcer son positionnement sur le territoire national et d'être toujours au plus près de ses projets, **Global Wind Power France** recrute au sein de son équipe développement, au siège de Puteaux (92), son

### ★ **Prospecteur foncier éolien h/f**

Home office envisageable en région Hauts-de-France, Champagne-Ardenne ou Bourgogne.

**Garant de la maîtrise foncière** de vos projets éoliens,

- Vous assurez un flux constant et soutenu dans l'identification et la sécurisation de terrains par la signature de promesses de bail.
- Vous négociez et obtenez les délibérations des collectivités territoriales concernées.
- Vous amorcez et finalisez les négociations foncières avec les propriétaires, exploitants des terrains incluant le foncier communal.
- Vous nouez des partenariats avec les acteurs indispensables au développement (apporteur d'affaires, collectivités, maires, élus, riverains...) et créez un climat de confiance.
- Vous êtes moteur de la bonne notoriété de GWP auprès des collectivités locales et de la population.
- Vous travaillez étroitement avec les équipes internes et participez à la concertation dans le cadre de réunions locales.
- Vous gérez votre périmètre avec une grande autonomie dans le cadre des objectifs définis.

H/F, vous faites avant tout preuve d'une **âme commerciale**. Quel que soit votre niveau de formation initiale, vous justifiez de **plusieurs années d'expérience** réussie sur un poste commercial, idéalement dans la sécurisation foncière p.ex. aménagement du territoire, ZAC, ZI, TP/projets d'infrastructure, GSM ou promotion immobilière. La connaissance du monde rural est un réel atout.

Vous êtes une personne de **terrain** avec le goût des échanges et la volonté de **gagner** des projets. Doté d'un **excellent relationnel** et d'une réactivité à toute épreuve, vous savez prendre des initiatives. Votre rigueur, votre dynamisme et votre ténacité vous permettent de mener à bien plusieurs projets en parallèle. **Négociateur-né**, avec le sens du résultat. Permis B obligatoire.

Vous évoluerez au sein d'une **équipe motivée** et d'une **entreprise innovante**, solidement implantée et reconnue pour son dynamisme et des conditions exceptionnelles de travail. De réelles opportunités d'évolution en interne sont possibles. Une rémunération très attractive à la hauteur du challenge avec bonus et autres avantages est prévue pour ce poste.

Envoyez-nous votre CV sous la référence **GPFWP1** par e-mail à [candidat@elatos.fr](mailto:candidat@elatos.fr) ou postulez directement sur le site [www.elatos.fr](http://www.elatos.fr).