

Statkraft est une entreprise publique norvégienne, **premier producteur européen d'énergies renouvelables** (EnR). Avec quelques 3500 employés répartis dans plus de 17 pays, dont la France depuis 2009, Statkraft bénéficie d'une expertise centenaire dans la production et la commercialisation d'énergies renouvelables. Egalement experte des activités de dispatching et d'agrégation, Statkraft offre aux **producteurs EnR** un accès optimal aux **marchés de l'énergie**. Intervenant à la fois sur la commercialisation de l'énergie renouvelable générée et l'optimisation de la gestion de production, Statkraft est aujourd'hui leader européen de ce segment avec plus de 15000 MW sous contrat.

Sur un marché de l'agrégation en pleine croissance **Statkraft** veut renforcer sa position de leader en France et recherche au sein de son équipe à **Lyon (69)** un

✦ **Business Développeur énergies renouvelables h/f**

Moteur du développement de l'activité d'agrégation d'EnR :

- Vous assurez la prospection commerciale auprès des clients (producteurs EnR, développeurs, IPP, investisseurs, gestionnaires d'actifs...) et développez des relations privilégiées avec les clients et partenaires existants.
- Vous proposez, négociez et concluez les contrats d'achat d'électricité (PPA) et de services associés avec les clients.
- Vous pilotez l'ensemble du processus de vente de la négociation contractuelle jusqu'à la bonne mise en œuvre des accords pour vos clients.
- Vous contribuez à définir la stratégie de développement 'agrégation' et assurez sa bonne implémentation via des plans d'actions.
- Vous représentez l'entreprise au sein de la profession (SER, FEE, OFATE ...).
- Vous travaillez en étroite collaboration avec les autres services du groupe et gérez votre activité en grande autonomie.

H/F de formation supérieure, type Grande Ecole d'ingénieur, Grande Ecole de commerce ou équivalent vous disposez de min. 3 ans d'expérience dans la **vente de services énergétiques** à valeur ajoutée, idéalement dans le secteur des **EnR** ou dans la vente de services à destination des producteurs/développeurs EnR, p.ex. en gestion d'actifs ou conseil en due diligence.

Plus que votre expérience c'est votre personnalité qui fera la différence. **Business Développeur dans l'âme**, vous êtes reconnu et apprécié pour votre dynamisme et votre sens de la communication. Doté d'une **aisance relationnelle** forte avec un bon esprit d'équipe, vous avez le **goût des défis** et la volonté de gagner l'affaire. Afin de mener des négociations efficaces, une bonne maîtrise de l'anglais est nécessaire. Des déplacements courts et fréquents en France, et parfois à l'étranger sont à prévoir.

Ce poste vous offre le challenge passionnant de devenir une pièce maîtresse des activités en France d'une entreprise dynamique, solide et reconnue en Europe.

Pour postuler à l'offre, envoyez-nous votre CV et lettre de motivation sous la référence **BDAAM1** par e-mail à candidat@elatos.fr ou postulez directement sur le site www.elatos.fr