



sun'Rpower

Energéticien vert et acteur historique du **solaire photovoltaïque** en France, le groupe **SUN'R** développe, finance, construit et exploite depuis plus de 10 ans des centrales PV en France. L'innovation basée sur la recherche scientifique fait la force de SUN'R, grâce à ses 40 employés à Lyon et Paris. Pour accélérer la transition énergétique, la société, pionnière de l'agrivoltaïsme, propose une large gamme de services énergétiques innovants comme le stockage de l'énergie ou l'optimisation de flux énergétiques. SUN'R affiche déjà 80 centrales toiture et sol en exploitation, et vise, via **100M€ d'investissements** et ses récentes nominations aux AO de la CRE, un portefeuille d'actifs de plus de 150 MW d'ici 2 ans. Sur un marché énergétique en plein développement, SUN'R renforce sa business unit **SUN'R POWER** à **Lyon (69)** en recrutant son

✦ **Business Développeur Solaire PV h/f**

Garant et moteur du bon développement de l'activité solaire PV (toiture et au sol) en France :

- Vous assurez la prospection commerciale auprès de grands comptes publics et privés et développez des relations privilégiées avec les clients existants.
- Vous prospectez et construisez un réseau de partenaires, apporteurs de projets, co-développeurs, dans le cadre de sécurisation foncière de projets d'envergure ou à fort potentiel, en vous assurant de la viabilité économique des projets.
- Vous identifiez des opportunités d'acquisition de projets et vous rédigez et négociez les accords de partenariat.
- Vous identifiez les appels à projet et pilotez les dossiers de réponse en lien avec les autres services de la BU pour construire des offres compétitives et différenciantes.
- Vous contribuez à définir la stratégie de développement 'solaire PV' en France et assurez sa mise en œuvre via des plans d'actions.
- Vous identifiez et proposez des opportunités de développement sur des nouveaux marchés (autoconsommation, stockage, corporate PPA...).
- Vous êtes amenés à représenter l'entreprise au sein de la profession (SER - Soler, Enerplan, OFATE, etc.) et assurez la veille réglementaire.
- Vous travaillez en étroite collaboration avec la Direction de projets et la Direction technique.
- Vous gérez votre activité en grande autonomie et sous la responsabilité du DG.

H/F, de formation supérieure (Bac+4/5) type Grande Ecole de Commerce ou d'Ingénieur / Master vous justifiez d'une expérience similaire réussie de min. 3 ans dans le **développement de projets EnR**, idéalement solaires PV.

Business développeur dans l'âme, vous faites preuve d'un véritable **esprit entrepreneurial**, d'audace et de persévérance. Reconnu et apprécié pour votre **dynamisme** et vos **excellentes capacités relationnelles**, vous êtes fin négociateur. Bonne maîtrise de l'anglais, permis B obligatoire. Bonnes connaissances financières et techniques. La rémunération attractive est à la hauteur du challenge.

Il s'agit d'une belle opportunité de participer au succès d'une entreprise aux valeurs fortes d'engagement local, sociétal et environnemental. Vous évoluerez au sein d'une équipe soudée dans un environnement innovant et dynamique, bénéficiant d'une excellente ambiance de travail.

Pour postuler à l'offre, envoyez-nous votre CV et lettre de motivation sous la référence **SURPV1** par e-mail à candidat@elatos.fr ou postulez directement sur le site www.elatos.fr.