



HSM France fabrique et commercialise **des destructeurs de documents via sa division Office Technology (OT)**. Filiale française d'un groupe allemand **leader mondial dans ce domaine**, solidement implanté en France depuis plus de 15 ans, HSM est reconnue pour l'innovation, la fiabilité et la qualité de ses produits. La société propose ses produits **OT** à ses grands clients nationaux et européens ou via des centrales d'achats et distributeurs de matériel de bureau. Pour répondre au développement soutenu de ses marchés, pérenniser sa croissance et assurer une plus grande proximité client, HSM souhaite recruter pour sa **région IDF/Nord Est**, un :

✦ **Junior Commercial Account Manager h/f**
Office Technology
Basé en home-office

Véritable Business Développeur, vous êtes le garant d'une croissance saine et durable. Pour ce faire :

- Vous prospectez, développez et animez un portefeuille de clients nationaux composé de centrales d'achats, distributeurs de matériel de bureau et d'autres clients majeurs.
- Vous déployez les contrats cadre sur le terrain et soutenez les actions commerciales auprès de vos clients.
- Vous travaillez en étroite collaboration avec la cellule technique et le SAV.
- Entièrement responsable de vos résultats, vous gérez votre périmètre avec une **grande autonomie**.

H/F, de formation supérieure Bac + 4/5 (ESC ou Master de commerce de préférence avec spécialisation marketing), vous justifiez d'une première expérience (stage ou alternance) dans la **vente, idéalement en BtoB**.

Doté d'une aisance relationnelle forte, vous êtes **fin négociateur**. Vous savez prendre des initiatives et êtes à l'aise dans un environnement sans cesse en mouvement. **Autonome**, rigoureux et prêt à vous investir, vous avez le goût des défis et du **travail bien fait**. Une bonne maîtrise des outils IT et de l'anglais est indispensable.

Des déplacements réguliers sur la région sont à prévoir, dans une perspective d'évolution de poste, vous serez amené à vous déplacer à l'international.

Nous vous offrons une rémunération attractive et motivante et une formation technique sur les produits seront assurées. Pour postuler à l'offre, envoyez-nous votre CV et lettre de motivation sous la référence **JCAMH1** par e-mail à candidat@elatos.fr ou postulez directement sur le site www.elatos.fr