

CHARGE D'AFFAIRES FONCIERES EOLIEN H/F



CDI



Nantes (44) ou Ouest de la France
Télétravail possible



> 1 à 2 ans d'expérience

À propos

NATURAL FORCES est un **énergéticien vert indépendant, leader** dans le développement, le financement, la réalisation et la gestion de **sites de production d'énergies renouvelables (EnR), éolien**, solaire PV et hydraulique. Basé au Canada, NATURAL FORCES est animé d'un esprit agile et entrepreneurial. Reconnu pour son **ancrage territorial**, la cohérence de ses projets et son **expertise**, NATURAL FORCES favorise l'**intégration** des projets **dans leur environnement local**.

Contribuant activement à changer le paysage énergétique, l'entreprise vise un **développement soutenu** de son portefeuille **éolien en France** à travers une stratégie de développement 'Greenfield' et de partenariats.

Dans ce contexte de développement rapide et **des moyens à la hauteur de ses ambitions**, NATURAL FORCES veut développer sa jeune filiale française en mode start-up et recrute un **Chargé d'Affaires Foncières Eolien h/f**.

Le poste

Garant de la maîtrise foncière de vos projets éoliens,

- Vous assurez une prospection et sécurisation de terrains riche et régulière par le biais de la signature de promesses de bail.
- Vous amorcez et finalisez les négociations foncières avec les propriétaires, exploitants des terrains, qu'il s'agisse de collectivités publiques ou de personnes privées.
- Vous contribuez à fédérer les parties prenantes dans un climat d'adhésion et d'ancrage local des projets.
- Vous recherchez et créez des partenariats avec les acteurs indispensables au développement (apporteurs d'affaires, collectivités, maires, élus, riverains, notaires, ...).
- Vous participez à la concertation dans le cadre de réunions locales.
- Vous travaillez étroitement avec les équipes support (cartographie, développement) en interne.
- Vous gérez votre périmètre avec autonomie et sous la responsabilité du Directeur Développement.

Le profil

H/F, vous êtes doté d'une véritable **âme commerciale**. Plus que votre niveau de formation initiale, c'est votre personnalité et votre parcours réussi dans la **sécurisation foncière** ou en milieu agricole qui feront la différence. Avoir travaillé avec succès sur des **projets EnR**, idéalement sur des parcs éoliens, centrales PV au sol, l'expansion foncière de la distribution, des carrières, TNT ou télécom présente un atout distinctif, tout comme la fine **connaissance de votre région**.

Négociateur né et doté d'un excellent relationnel, vous créez un climat de **confiance** avec des interlocuteurs variés. Vous bénéficiez d'une écoute active et savez **faire adhérer**. Autonomie, ténacité et **créativité** vont de pair avec votre sens du résultat. Vous savez travailler en « home-office ». Une bonne maîtrise des outils IT est nécessaire, le **permis B obligatoire**.

Des déplacements fréquents et de courte durée sont à prévoir sur l'Ouest de la France.

Ce poste vous offre une **opportunité unique de créer une activité en mode start-up**. Rejoignez une **équipe passionnée et engagée** dans une **entreprise canadienne à taille humaine** et aux **valeurs humaines fortes** en pleine expansion dans les énergies renouvelables. De **réelles perspectives de développement** personnel et professionnel en France et à l'international dans un environnement dynamique et inspirant vous attendent.

POUR POSTULER

Envoyez-nous votre candidature avec CV sous la référence **JCALM1**
par e-mail à candidat@elatos.fr ou postulez directement sur le site www.elatos.fr

