

CHARGE DE PROSPECTION FONCIERE ENR - FRUGES H/F

OSTWIND



CDI



Fruges (62)



> 2 ans d'expérience



30 - 50 K

— À propos

OSTWIND développe, conçoit, construit et exploite des parcs éoliens de haute qualité à l'échelle européenne. Forte d'une expérience de plus de 20 ans sur le territoire, elle fournit des services de qualité, et ce, sur l'ensemble de la chaîne de valeur de l'éolien. Avec 210 éoliennes raccordées représentant 479MW en France, elle poursuit son développement en intégrant ØRSTED, le leader mondial de l'éolien offshore.

Cette intégration marque une nouvelle dynamique de croissance pour OSTWIND, qui combine désormais l'agilité et la réactivité d'une PME avec des moyens à la hauteur de ses ambitions. La société montre une forte volonté de diversifier son portefeuille avec la **création du département solaire France**.

Avec pour objectif la création d'un service de plus de 50 personnes travaillant sur divers projets en développement, OSTWIND recherche pour son agence de Fruges deux **Chargés de prospection foncière EnR h/f**.

— Le poste

Intégré au sein de l'Antenne Nord de l'équipe développement de projets, vous avez en charge la **prospection de nouveaux sites** pour constituer et alimenter le portefeuille de **projets EnR** :

- Vous recherchez de nouveaux sites d'implantation potentiels sur la base des documents d'orientation existants, de cartographies, de contacts, de veille documentaire... ;
- Vous identifiez les élus favorables à l'installation de projets d'énergies renouvelables et obtenez leur soutien, matérialisé par une délibération du conseil municipal ou communautaire ;
- Vous créez l'adhésion autour de vos projets et fédérez les acteurs locaux en collaboration avec le chef de projet ;
- Vous travaillez notamment avec le bureau d'études interne, les chargés de foncier et les chefs de projets pour pousser vos prospections jusqu'à leur passage en phase de développement ;
- Vous assurez un reporting régulier et de qualité à votre hiérarchie tout en ayant une grande autonomie dans l'organisation de votre travail ;
- Vous maintenez en permanence une veille concurrentielle ;
- Représentant l'entreprise, vous êtes garant de sa bonne image.

— Le profil

H/F, de formation commerciale de terrain, vous justifiez idéalement d'une expérience réussie de minimum 2 ans dans le **domaine commercial**, acquise dans les **énergies renouvelables** ou un domaine proche (aménagement du territoire, infrastructures, environnement, ICPE, etc).

Vous êtes reconnu pour votre **dynamisme**, vos **aptitudes relationnelle** et **commerciale** ainsi que votre ténacité. Personne engagée, vous êtes animé d'une grande motivation pour les énergies renouvelables qui vous donne une réelle **force de conviction**, en sachant vous adapter aux différents publics rencontrés. Une bonne élocution et une aisance à l'oral sont nécessaires, ainsi qu'une appétence pour le travail de terrain. Permis B indispensable. Déplacements très fréquents sur sites.

Ce poste est une véritable opportunité de jouer un rôle clef dans la transition énergétique, dans une ambiance de travail stimulante et une entreprise attachée à ses valeurs humaines et écologiques.

POUR POSTULER

Envoyez-nous votre candidature avec CV sous la référence **CAPFR1**
par e-mail à candidat@elatos.fr ou postulez directement sur le site www.elatos.fr