

CHARGE D'AFFAIRES FONCIERES - SOLAIRE PV (OUEST) H/F



CDI



Home office sur l'Ouest de la France –
idéalement Nantes, Bordeaux ou Rennes



> 3 à 5 ans d'expérience

— À propos

Avec **plus de 35 ans d'expérience**, UNITE est l'un des leaders français de la production d'électricité renouvelable, 100% locale et durable. **Agile** et fortement **ancré dans le territoire**, UNITE développe, construit et exploite des centrales hydroélectriques, des parcs éoliens et des installations photovoltaïques au sol. En aval, le groupe est aussi présent sur la valorisation de l'énergie, par sa filiale GREEN-ACCESS.

Avec l'objectif de doubler sa capacité de production d'EnR d'ici 2025, UNITE renforce son équipe développement Solaire et recrute, sur l'Ouest de la France, un **Chargé d'Affaires Foncières – Solaires PV h/f**.

— Le poste

Vous êtes garant de la maîtrise foncière de sites propices à l'implantation des parcs solaires PV au sol mais aussi des projets PV flottant, ombrières et toitures.

- Vous créez et développez un réseau de partenaire locaux (collectivités, maires, élus, riverains, notaires...) et d'apporteurs d'affaires.
- Vous ciblez, avec le support du service cartographie différents terrains à sécuriser, publics ou privés (de type agricole / friches / délaissés / terrains dégradés...).
- Vous analysez les caractéristiques de ces terrains (topographie, urbanisme, raccordement) afin d'évaluer leur éligibilité sur les projets visés.
- Vous amorcez et finalisez les négociations foncières avec les propriétaires.
- Vous participez à la concertation dans le cadre de réunions locales.
- Vous gérez votre périmètre en autonomie, avec le soutien des services internes, sous la responsabilité du Directeur de l'activité Solaire PV.

— Le profil

H/F, vous êtes doté d'une véritable **âme commerciale**. Plus que votre niveau de formation initiale, c'est votre personnalité et votre expérience d'au moins **3 à 5 années** réussies dans la **sécurisation foncière** qui feront la différence. Votre connaissance de la région et du milieu rural sont vos atouts. Poste ouvert à des profils issus des télécoms, la grande distribution, la promotion immobilière et d'autres énergies renouvelables.

'**Chasseur**' dans l'âme, votre aisance relationnelle vous permet de créer un climat de confiance avec des interlocuteurs variés. Vous bénéficiez d'une bonne écoute active et savez **faire adhérer**. Ténacité, **créativité** et rigueur vont de pair avec votre **sens du résultat**. Une bonne maîtrise des outils IT est nécessaire ; le permis B obligatoire.

Intégrez un groupe solide, agile, reconnu et résolument ancré dans les EnR, avec de fortes valeurs humaines.

POUR POSTULER

Envoyez-nous votre candidature avec CV sous la référence **TGMDP1**
par e-mail à candidat@elatos.fr ou postulez directement sur le site www.elatos.fr

