

CHARGÉ DE DÉVELOPPEMENT TERRITORIAL - PROJETS PHOTOVOLTAÏQUES H/F



CDI



Secteur Bordeaux (33) / Toulouse (31)
Basé en home-office



> 4 à 5 ans d'expérience

À propos

Depuis vingt ans, **energieTEAM** développe, construit et exploite des parcs éoliens dans toute la France. Avec 1GW de puissance installée, **energieTEAM** est aujourd'hui le premier acteur indépendant et le 3ème exploitant français de parc éolien. Composée d'une équipe de près de 90 collaborateurs sur 5 agences, la société poursuit sa dynamique de développement vers un nouveau cap à 2GW.

Dans ce contexte, energieTEAM se diversifie dans le solaire, avec la même ambition et détermination, et souhaite recruter un **Chargé de Développement Territorial - Projets Photovoltaïques h/f** dans le périmètre Bordeaux/Toulouse.

Le poste

Pilote et moteur du **bon développement des projets de centrales solaires photovoltaïques**,

- Vous prospectez et identifiez des sites propices à l'implantation de nouveaux projets photovoltaïques sur le territoire (centrales au sol principalement mais aussi sur toitures ou ombrières).
- Vous négociez les propositions techniques et financières et les éventuels loyers.
- Vous assurez les relations avec les élus, les communes et communautés de communes, les propriétaires, les exploitants ainsi qu'avec les services de l'Etat.
- Vous accompagnez rigoureusement les procédures administratives et réglementaires pour l'instruction des dossiers photovoltaïques qui sont réalisés par le service Etudes.
- Vous gérez et constituez les dossiers en réponse aux appels d'offres.
- Vous êtes garant de la bonne image et notoriété d'energieTEAM.
- Vous assurez la bonne passation du projet auprès du service Construction de l'entreprise.

Le profil

H/F, idéalement de formation supérieure, vous justifiez d'une expérience de **4 ans minimum** dans la réalisation de **projets d'aménagement du territoire**. Vous avez travaillé avec succès idéalement sur des projets EnR, maîtrisez le contexte de l'énergie solaire et la réglementation qui s'y rattache, ou êtes issu de la négociation foncière en milieu rural ou semi-urbain, type développement de de carrières, de la grande distribution ou déploiement d'antennes relais etc. Vos connaissances en urbanisme et votre fine connaissance de votre région seraient un plus.

Doté d'un **excellent relationnel**, vous savez créer un climat de confiance avec des interlocuteurs variés et savez **faire adhérer**. Vous faites preuve d'une capacité de concertation et de communication. **Autonomie, ténacité, créativité et rigueur** vont de pair avec votre **sens du résultat**. Reconnu et apprécié pour votre dynamisme et votre polyvalence, votre persévérance vous caractérise autant que votre capacité à mener plusieurs projets de front.

Vous êtes sensible aux enjeux environnementaux de notre société et êtes passionné par les énergies renouvelables ? Rejoignez un bon esprit d'équipe dans une entreprise solide, à taille humaine, en forte croissance et dont l'expérience et les réalisations en font un des leaders sur le marché français.



POUR POSTULER

Envoyez-nous votre candidature avec CV sous la référence **BDMXE1**
par e-mail à candidat@elatos.fr ou postulez directement sur le site www.elatos.fr